

UN ESEMPIO DI MATEMATICA AZIENDALE IN AGRICOLTURA

TEOREMA DI



Ipotesi:

Supponiamo per assurdo che:

- al viticoltore ROSSI vengano venduti **n.2** ATOMIZZATORI CONVENZIONALI a **PREZZO ZERO**
- al viticoltore BIANCHI venga venduto **n.1** NEBULIZZATORE ELETTROSTATICO K.W.H. al **PREZZO** di £ 48.000.000 (circa 24.000 Euro anziché 10.000 Euro)

Tesi:

Dopo poche stagioni di lavoro nei trattamenti, i **VALORI PAGATI** risultano completamente **INVERTITI**.

Dimostrazione:

Uno dei numerosi esempi in nostro possesso:

L'azienda **AGRITURISTICA ISOLA AUGUSTA** del Dr. Massimo Bassani (PALAZZOLO della STELLA, UD) nel 1996 ha utilizzato **due** ATOMIZZATORI convenzionali per trattare 40 ettari di vigneto in **38/40** ore.

Nel 1997 ha iniziato ad utilizzare **un solo** nebulizzatore K.W.H. elettrostatico per trattare a **BASSO VOLUME** il medesimo vigneto impiegando **22/24** ore lavorative e risparmiando:

- Primo Risparmio
- £ 8.000.000 in ANTIPARASSITARI
 - 200 ore di MANODOPERA
 - 200 ore di TRATTORE

A tutt'oggi dopo **sei stagioni** ha totalizzato i seguenti **RISPARMI**:

- Risparmio Totale (6 anni)
- £ 48.000.000 (circa 24.000 Euro) in FITOFARMACI
 - 1.200 ore di MANODOPERA
 - 1.200 ore di TRATTORE



Se si considera che le macchine in oggetto sono state in realtà pagate tutte al loro prezzo di mercato, è ancora più facile riconoscere la validità del **TEOREMA** !

A disposizione dei richiedenti copie di schede dei trattamenti dell' Azienda suddetta e di altre.